



APRESENTAÇÃO COMERCIAL

A SACCHER é uma empresa de consultoria de gestão especializada em transformar desafios complexos dos clientes em soluções tangíveis através de estratégias otimizadas.



QUEM SOMOS

A SACCHER é uma empresa polivalente em consultoria de gestão, especializada tanto em soluções integradas para a gestão de agentes bancários como em prospecção de mercado. Com uma equipa de profissionais experientes, asseguramos a eficácia da rede bancária através da selecção e contratação de agentes, otimização de operações técnico-logísticas, e utilizamos análises avançadas para identificar oportunidades e orientar estratégias de negócio eficazes.



CULTURA DA EMPRESA

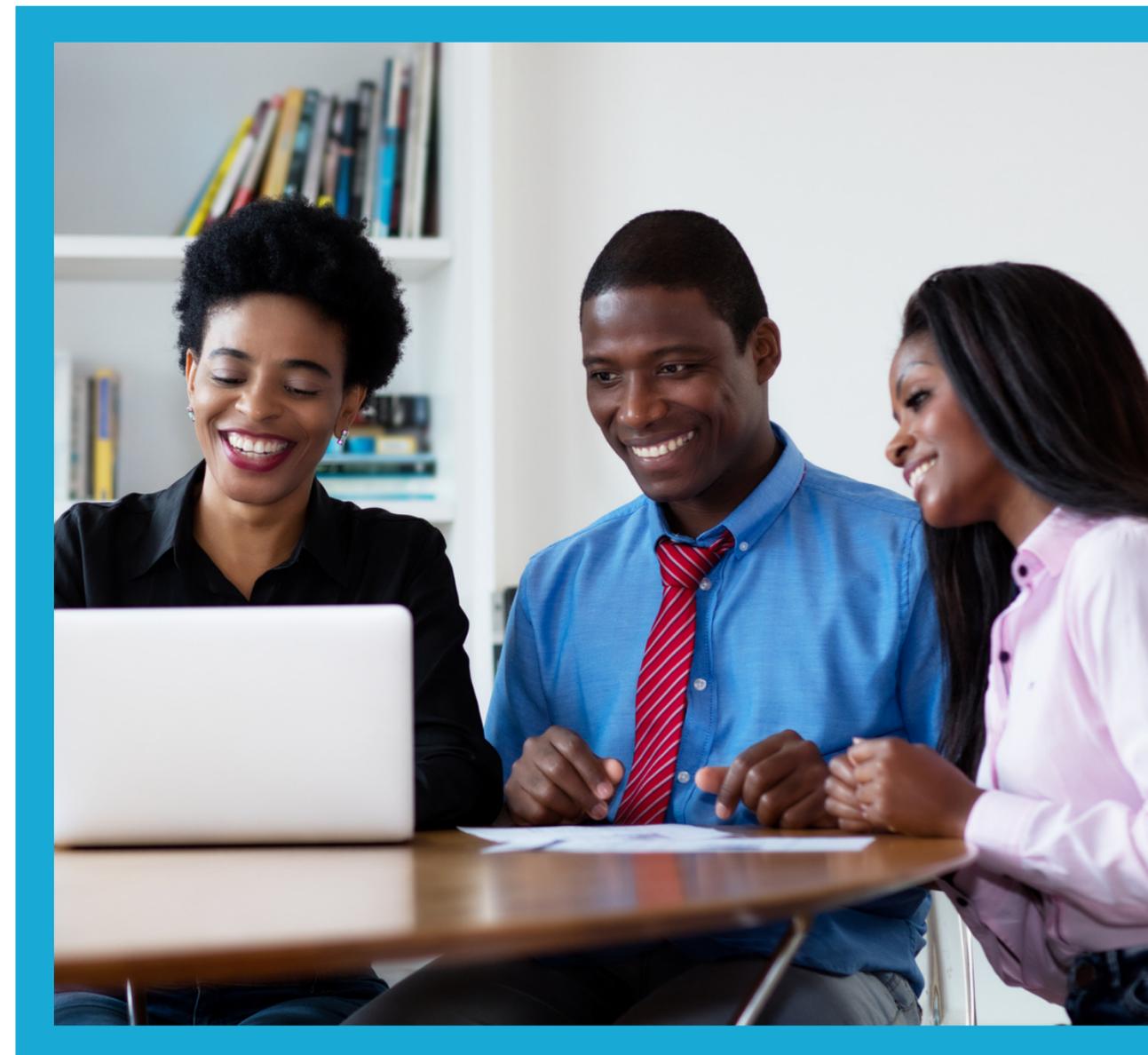
Estamos dedicados a elevar a experiência do cliente a um patamar de excelência, combinando agilidade na resposta com uma equipa de profissionais notavelmente competentes, prontos para atuar com maestria nas suas respectivas funções.

MISSÃO

A missão da SACCHER é catalisar a transformação empresarial através de soluções de gestão inovadoras e análises de mercado perspicazes, visando o sucesso sustentável dos nossos clientes.

VISÃO

A visão da SACCHER é tornar-se a referência em Gestão Substabelecente, destacando-se na integração negocial e técnico-logística de agentes, e ser a empresa de preferência no mercado nacional.



AS NOSSAS ÁREAS DE ATUAÇÃO



Seja bem-vindo à secção de serviços da SACCHER, onde a excelência e a inovação se unem para proporcionar soluções empresariais de elevado impacto.

**GESTÃO DE REDE
DE AGENTES**

**GESTÃO SUBSTABELECIDO
AGENTES BANCÁRIOS**

Especializados em gestão substabelecete e prospecção de mercado, oferecemos uma gama de serviços que abrange desde a optimização de redes de agentes até estudos de mercado avançados. A nossa equipa de profissionais altamente qualificados está pronta para orientar a sua empresa rumo ao sucesso sustentável. Com a SACCHER como parceiro, terá ao seu dispor as estratégias e instrumentos necessários para se destacar num ambiente de negócios cada vez mais competitivo.



GESTÃO DE REDE DE AGENTES

A nossa área de gestão de rede de agentes tem a responsabilidade de supervisionar e otimizar a rede de correspondentes e agentes não bancários associados à nossa marca. Selecionamos e contratamos estabelecimentos comerciais e parceiros estratégicos, com o objectivo de expandir a nossa presença e fortalecer a representação da marca em diversas regiões. Além disso, disponibilizamos formação e apoio técnico para assegurar que os agentes estejam devidamente capacitados para prestar serviços de qualidade aos clientes. Providenciamos igualmente assistência técnica, efectuando reparações e substituições de equipamentos sempre que necessário. A nossa prioridade é assegurar o funcionamento eficiente da rede de agentes, proporcionando uma experiência positiva aos utilizadores e contribuindo para o crescimento e sucesso da nossa organização.

GESTÃO SUBSTABELECIDO AGENTES BANCÁRIOS

O Banco Nacional de Angola (BNA) estabeleceu como obrigação para os bancos comerciais a criação de, pelo menos, uma agência bancária em todas as sedes dos 164 municípios do país, visando facilitar o acesso da população a serviços bancários. Neste contexto, a Saccher posiciona-se no mercado com o objectivo de auxiliar os bancos na gestão e expansão das suas redes de agentes bancários. Para tal, oferecemos serviços de prospecção, formação e monitorização de alta qualidade.





COMO FUNCIONA A NOSSA ACTUAÇÃO

**SERVIÇO DE
INTERMEDIACÃO
NEGOCIAL**

- I. Prospecção**
- II. Contratação**
- III. Cadastramento**

**SERVIÇOS DE
INTERMEDIACÃO
TÉCNICO-LOGÍSTICA**

- I. Instalação**
- II. Treinamento**
- III. Suporte Técnico (Help Desk)**
- IV. Assistência Técnica**
- V. Suprimento**

BENEFÍCIOS E VANTAGENS

- 1 AUMENTO DO FLUXO DE CLIENTES**
- 2 COMISSÕES E RECEITAS ADICIONAIS**
- 3 FORTALECIMENTO DA RELAÇÃO COM OS CLIENTES**
- 4 DIVERSIFICAÇÃO DE SERVIÇOS:**
- 5 FLEXIBILIDADE E INDEPENDÊNCIA**



A NOSSA EQUIPA



DÉBORA PADILHA
Gestora de Novos Negócios



RICARDO SÁ
Director de Operações



ELISÂNGELA NETO
Analista Comercial

“Trabalhar em equipa é unir várias formas de pensar em um só objetivo”

PORQUÊ ESCOLHER A SACCHER?

Num ambiente de negócios em rápida evolução e crescentemente competitivo, escolher o parceiro certo para a gestão e expansão da sua rede de agentes bancários é mais crucial do que nunca. É aqui que a Saccher se destaca como a sua melhor escolha. A nossa profunda especialização em gestão substabelecete posiciona-nos como o parceiro ideal para ajudar a sua instituição a cumprir as directrizes do Banco Nacional de Angola, expandindo a sua rede de agentes bancários de forma estratégica e eficiente.

Além disso, oferecemos um portfólio de serviços abrangente que vai desde a prospecção de mercado até à formação e monitorização contínua dos agentes, permitindo uma gestão centralizada e otimizada de todas as suas operações. Não deixe ao acaso a gestão da sua rede de agentes; escolha a Saccher e beneficie da nossa experiência e qualidade para levar a sua instituição ao próximo nível de sucesso e eficiência.

01.

**Especializada em
Prospecção de Mercado**

02.

**Serviços Integrados de
Alta Qualidade**



03.

**Equipas Altamente
Qualificadas**

04.

**Foco no Cliente e
Flexibilidade**





OBRIGADO!

Estamos aqui para si! A Saccher é o seu parceiro de confiança na jornada rumo ao sucesso. Disponíveis quando precisar, oferecemos soluções personalizadas que transformam desafios em oportunidades. Fale Conosco e descubra como podemos contribuir para o crescimento e eficiência do seu negócio.

Departamento Comercial

Débora Padilha
debora.padilha@saccher.co.ao
+244 935 763 466

Elisagenla Neto
elisagela.neto@saccher.co.ao
+244 926 685 640

www.saccher.co.ao